

Angélica Guajardo Acevedo

Dirección: Puerto Prat 8188. Maipú

angelicajguajardo@gmail.com

Teléfono: +56 2 27485316

Cel: +56 9 75436511

Nacionalidad chilena

47 años

Fecha de nacimiento: 11 de Agosto 1967

Permiso de conducir clase A

Movilización propia



Ejecutiva de ventas profesional, proactiva y con motivación, posee habilidades demostradas para cumplir metas y objetivos. Capaz de trabajar activamente para ir a la par con el plan de negocios de la empresa, manteniendo siempre una actitud positiva frente a los desafíos y al trabajo bajo presión.

Experiencia profesional

Julio de 2014 a Octubre 2014. La Gran Guía S.A. (Holding de El Mercurio)

Como Ejecutiva de Ventas Telefónicas, he despertado el interés de potenciales clientes nominados por la compañía respecto a sus necesidades publicitarias en internet, esto lo he logrado solamente a través de persuasión en conversaciones telefónicas. De esta forma, he cumplido el nivel de ventas impuesto por la empresa y conseguido premios en dinero asociados a logro de metas.

Septiembre de 2012 – Abril de 2014. Radio Agricultura

En Radio Agricultura me desempeñé como Ejecutiva de Ventas en Terreno, trabajo que consistió en la búsqueda de clientes, visitas, determinación del espacio radial adecuado para cada uno de ellos y diseño de campañas publicitarias. Gracias a que estudié y conocí las necesidades y deseos de cada uno de ellos, logré grandes ventas que significaron aportes importantes para los programas de la radio.

Marzo de 2011 – Septiembre de 2012. Autopartner S.A. (Holding de T.T.M.)

Después de una vasta experiencia en ventas de publicidad y servicios, mi gran desafío en la empresa Autopartner fue adaptarme a la venta de productos tangibles automotrices; no sólo logré aplicar mi experiencia previa a este rubro, sino que también aprendí a aplicar estrategias de ventas orientada a insumos, adecuados para cada cliente. Ingresé como Ejecutiva de Ventas Telefónicas y luego de tres meses, debido al cumplimiento de objetivos impuestos por la compañía, obtuve el puesto de Ejecutiva de Ventas en Terreno, con mejores remuneraciones y una mayor cartera de clientes. Durante esta segunda etapa, comercialicé equipos automotrices de gran envergadura dirigido a automotoras, representantes de grandes marcas automotrices y distribuidores.

Marzo de 2005 – Julio de 2010. Publiguías Yell Chile

La gran experiencia y éxito obtenido durante los 5 años que me desempeñé laboralmente en Publiguías, se deben a que desarrollé estrategias dirigidas a captar nuevos clientes y mantener encantados a los actuales, escuchando, indagando y presentando propuestas que logran cumplir sus expectativas y necesidades. La planificación, organización y creatividad siempre estuvieron presentes, con lo que logré el reconocimiento de la empresa por el cumplimiento de metas en forma de premios, como un viaje de lujo a Brasil.

Septiembre de 1998 – Marzo de 2005: Publicaciones Lo Castillo (Holding de El Mercurio)

Los 7 años que me desempeñé como Ejecutiva de Ventas en terreno en la revista Dato Avisos, desarrollé estrategias de ventas, ofertas y promociones adecuadas, lo que me permitía diseñar campañas publicitarias adecuadas para cada cliente obteniendo éxito en sus ventas y cumplimiento de objetivos impuestos por la empresa.

Capacitaciones

2011. Técnicas profesionales de ventas.
Proase Ltda.

2005-2010. Atención clientes, manejo de objeciones y ventas.
Departamento de capacitación Publiguías S.A.

1998. Ventas y Marketing. Corporación Nacional de Educación Profesional. Curso enfocado en: 1) Atención de clientes, 2) Manejo de objeciones, 3) Servicio post venta, 4) Excelencia en el servicio, y 5) Selección de personal.

Formación Académica

Enseñanza Media: Liceo Gabriela Mistral

Estudios profesionales:

- Universidad de Playa Ancha, Valparaíso: 2 semestre en la carrera de Pedagogía en Francés, año 1984.
- Universidad Metropolitana: 2 semestres en la carrera de Auditoría, año 1986.

Conocimientos adicionales de Información Personal

Computación nivel avanzado. Microsoft Word y Excel avanzado.
Movilización propia.

Santiago, Octubre 2014